

João Paulo Alves da Silva Junior

SETOR COMERCIAL



Telefone: (24) 99952-4561
jprsilvarj63@gmail.com



Rua Joaquim Batista da
Silva, 30, São Luiz, Barra
Mansa - RJ.



OBJETIVO

Coloco-me à disposição para a vaga, tenho flexibilidade de horário para atender às demandas da empresa.

Tenho facilidade em aprender rápido as premissas e regras da empresa e respeitar a hierarquia.

FORMAÇÃO

- Ensino superior completo em Logística - UB M - (2013 - 2015).

EXPERIÊNCIAS

- Cervejaria Grupo Petrópolis - 2023 até o momento.
Vendedor

Desenvolvo estratégias orientadas para o aumento de volume e aprimoramento do atendimento na região em prol do Grupo Petrópolis. Minha dedicação visa impulsionar os resultados comerciais e fortalecer a presença da marca, mantendo o compromisso com a excelência no serviço ao cliente.

- Cervejaria combate - 2023
Supervisor de Vendas

Responsável em conduzir reuniões matinais e vespertinas diárias para a equipe de vendas,

Proporcionar capacitação dos mesmos através de treinamentos semanais, (PDV'S, simulados, cálculos de margem, precificação, abordagem, conduta frente ao cliente).

Criar acompanhamentos e gerar relatórios necessários para melhor atuação do time em campo.

Gestão de volume em vendas e recebíveis.

Conduzir avaliações e acompanhamentos diários em rota.

Responsável em atuar nos bares e mercearias da região, com foco em volume e excelência no atendimento.

- **Cervejaria Império - 2019 - 2020**
Vendedor / Supervisor de Vendas

Responsável em conduzir reuniões matinais e vespertinas diárias para a equipe de vendas,

Proporcionar capacitação dos mesmos através de treinamentos semanais, (PDV'S, simulados, cálculos de margem, precificação, abordagem, conduta frente ao cliente).

Criar acompanhamentos e gerar relatórios necessários para melhor atuação do time em campo.

Gestão de volume em vendas e recebíveis.

Conduzir avaliações e acompanhamentos diários em rota.

Responsável em atuar nos bares e mercearias da região, com foco em volume e excelência no atendimento.

- **Cervejaria Grupo Petrópolis - 2009 - 2019**
Vendedor / Supervisor de Vendas

Encarregado de liderar reuniões diárias para a equipe de vendas, fornecendo treinamento contínuo por meio de sessões semanais abrangendo PDVs, simulados, margens, precificação, abordagem e conduta ao cliente. Implementando acompanhamentos e relatórios para otimizar o desempenho em campo, gerenciando volumes de vendas e recebíveis, além de realizar avaliações e acompanhamentos diários nas rotas, atuando de forma estratégica nos bares e mercearias da região, visando o aumento de volume e aprimoramento do atendimento.

- **Lince VR - 2006 - 2010**
Vendedor

Responsável por desenvolver estratégias orientadas para o aumento de volume e aprimoramento do atendimento na região.