

Robert Cristiano Seixas



Dados Pessoais:

Data de Nascimento: 25/07/1976
Estado civil: Casado
Telefone: (24) 99924-5185
E-mail: roflumbenz@gmail.com

Escolaridade:

Ensino Superior – Completo (Administração de empresas)

Curso e Atividades Complementares

*Pós graduação – Gestão Empresarial.
*Operador de Empilhadeira e Retro Escavadeira.
*Escola: Soares e Kozlowski - Curso de Guindauto Muck 30H.
*CNH – A/D
*Informática Básica: Word – Excel - Photoshop
*Inglês Intermediário.

Experiência Profissional:

Empresa: Construtora Andrade Araujo Ltda.

Cargo => Motorista (AD)

Período: 28/01/1997 – 07/08/1997

Obs: Exercia além da função de motorista de carros de passeios e caminhões da empresa, a função sempre que necessário de op. De retro escavadeira.

Empresa: Waves Outdoors Com. De Prod. Eletrônico Ltda. ME.

Cargo => Gerente Administrativo

Período: 02/07/2001 - 02/01/2007

Empresa: Zamix Data Center Ltda.

Cargo => Gerente Administrativo

Período: 01/12/2007 – 26/06/2013

Empresa: Concessionária Águas de Paraty S/A.

Cargo => Assentador de canalização (Edificações)

Período: 10/03/2014 - 17/07/2014

Empresa: Flumidiesel Fluminense Diesel Ltda. (Concessionária Mercedes-Benz)

Cargo: Consultor de Negócios (C-Salles)

Secundário: Motorista de Vans,, caminhões e Ônibus.

Período: 22/01/2015 – 19/02/2021

- Obs: Área operacional de minha responsabilidade neste período: Barra Mansa – Itatiaia – Resende – Quatis – Porto Real – Passa Vinte – Rio Claro – Angra dos Reis – Volta Redonda – Pirai – Arrozal – Barra do Pirai – Valença - Rio das Flores – Paraíba do Sul – Santa Rita.

Empresa: Industria e transporte de cargas da zona da mata Ltda.

Cargo => Vendedor

Período: 05/10/2021 - 09/02/2023

Empresa: Belluno Veículos Ltda. (Concessionária Iveco)

Cargo => Vendas – CA 1/A

Período: 03/04/2023 - 06/06/2023

Empresa: BarraTrac Assistência técnica autorizada LTDA. (AUTOTRAC)

Cargo => Supervisor de negócios

Período: 12/06/2023 - 04/11/2024

- Responsável direto por uma equipe de vendedores composta de três colaboradores, área de venda e pós venda.
- Nossa atuação era em 12 municípios do Sul Fluminense.
- Realizava reuniões de planejamento e estratégias de atuação, pré determinava atuação de cada um.
- Empresas de grande porte ficava sobre minha responsabilidade direta, todas as etapas do processo de negociações.
- Reunião com dono da empresa para reportá-lo andamento dos processos, bem como de sua parte novas pautas que precisaria ser reportada e minha equipe.

Objetivo:

Desempenhar as respectivas funções a mim atribuídas, partilhar meu conhecimento e receber por parte dos colegas de equipe, outros colaboradores da empresa, evoluir profissionalmente e pessoalmente.