

DANIEL CARDOSO TENÓRIO

Rua Mil e Quarenta e Oito, nº 08 / 101 • Bairro Santo Agostinho
27210-130 • Volta Redonda • RJ
(24) 3027-3494 • (24) 99934-1604
dancarten1987@gmail.com
35 anos • Brasileiro

Perfil Profissional

- Habilidade no atendimento aos clientes no pré e pós-vendas, esclarecimento de dúvidas sobre produtos e resolução de problemas;
- Experiência na análise das necessidades do cliente, identificação de novos mercados, elaboração de planos estratégicos;
- Sucesso na fidelização de clientes, aumentando as vendas por meio da elaboração de promoções;
- Experiência na prospecção de novos mercados e interface com clientes, visando o fechamento de novos negócios;
- Foco no alcance de metas (recebimento de títulos inadimplentes e venda de novos títulos) e efetuando as correções necessárias, a fim de que as metas estabelecidas sejam cumpridas;
- Prospecção de novos clientes, bem como manter a fidelização dos atuais.

Experiência Profissional

Empresa: Grupo Petrópolis

Função: Vendedor

Período: Agosto/2020 - Atualmente

Atividades Desenvolvidas: Venda de bebidas alcoólicas e não alcoólicas para estabelecimentos comerciais através de visitas presenciais

Empresa: Aldeia das Águas Park Resort

Função: Vendedor Interno

Período: Julho/2014 – Abril/2020

Atividades Desenvolvidas: Venda de títulos do clube; apresentação do contrato, demonstrando vantagens, benefícios e valores ao cliente. Cobrança de títulos inadimplentes. Atendimento presencial e via telefone/WhatsApp (telemarketing)

Formação Acadêmica

Ensino Superior Completo – concluído em 2013
Direito – Centro Universitário de Volta Redonda – UniFOA

Cursos Extracurriculares

Representação Comercial e Promoção de Vendas – Serviço Nacional de Aprendizagem Comercial

Instituição: SENAC-SC

Status: Concluído

Carga Horária: 160 Horas

Técnicas de Vendas – Ênfase em Atendimento ao Cliente; Formação de Preço de Venda; Pesquisa de Mercado; Programação de Neurolinguística; Telemarketing e Callcenter; Operador de Caixa; Marketing e Gestão e Empresarial; Comunicação Empresarial; Plano de Vendas; e Vendas Diretas

Instituição: Prime Cursos

Status: Concluído

Carga Horária: 320 horas

Informática

Microsoft Excel

Nível: Avançado

Informações Adicionais

CNH categoria “B” – Veículo Próprio