

# **DANIEL CARDOSO TENÓRIO**

---

Rua Mil e Quarenta e Oito, nº 08 / 101 · Bairro Santo Agostinho  
27210-130 · Volta Redonda · RJ  
(24) 3027-3494 · (24) 99934-1604  
[dancarten1987@gmail.com](mailto:dancarten1987@gmail.com)  
35 anos · Brasileiro

## **Perfil Profissional**

- Habilidade no atendimento aos clientes no pré e pós-vendas, esclarecimento de dúvidas sobre produtos e resolução de problemas;
- Experiência na análise das necessidades do cliente, identificação de novos mercados, elaboração de planos estratégicos;
- Sucesso na fidelização de clientes, aumentando as vendas por meio da elaboração de promoções;
- Experiência na prospecção de novos mercados e interface com clientes, visando o fechamento de novos negócios;
- Foco no alcance de metas (recebimento de títulos inadimplentes e venda de novos títulos) e efetuando as correções necessárias, a fim de que as metas estabelecidas sejam cumpridas;
- Prospecção de novos clientes, bem como manter a fidelização dos atuais.

## **Experiência Profissional**

**Empresa:** Grupo Petrópolis

**Função:** Vendedor

**Período:** Agosto/2020 - Atualmente

**Atividades Desenvolvidas:** Venda de bebidas alcoólicas e não alcoólicas para estabelecimentos comerciais através de visitas presenciais

**Empresa:** Aldeia das Águas Park Resort

**Função:** Vendedor Interno

**Período:** Julho/2014 – Abril/2020

**Atividades Desenvolvidas:** Venda de títulos do clube; apresentação do contrato, demonstrando vantagens, benefícios e valores ao cliente. Cobrança de títulos inadimplentes. Atendimento presencial e via telefone/WhatsApp (telemarketing)

### **Formação Acadêmica**

**Ensino Superior Completo** – concluído em 2013  
Direito – Centro Universitário de Volta Redonda – UniFOA

### **Cursos Extracurriculares**

**Representação Comercial e Promoção de Vendas** – Serviço Nacional de Aprendizagem Comercial

**Instituição:** SENAC-SC

**Status:** Concluído

**Carga Horária:** 160 Horas

**Técnicas de Vendas** – Ênfase em Atendimento ao Cliente; Formação de Preço de Venda; Pesquisa de Mercado; Programação de Neurolinguística; Telemarketing e Callcenter; Operador de Caixa; Marketing e Gestão e Empresarial; Comunicação Empresarial; Plano de Vendas; e Vendas Diretas

**Instituição:** Prime Cursos

**Status:** Concluído

**Carga Horária:** 320 horas

### **Informática**

#### **Microsoft Excel**

**Nível:** Avançado

### **Informações Adicionais**

CNH categoria “B” – Veículo Próprio