

Luiz Antônio Lopes

Volta Redonda, RJ 27250290

luizantoniolopes34_bod@indeedemail.com

+55 24 99289 5457

- Profissional dinâmico, persistente, estrategista, empreendedor, fácil adaptação e receptível a mudanças;
- Raciocínio lógico e capacidade de trabalho sob pressão;
- Facilidade de comunicação interpessoal, visão agregadora de negócios e oportunidades.
- Procuro estar sempre atualizado na minha área de atuação, através de leituras, cursos e palestras;
- Posso grande habilidade em conhecer o mercado em que atuo, conseguindo rapidamente formar carteiras de clientes potenciais, procurando sempre identificar as necessidades de cada cliente e adequar o produto ou serviço em questão para atendê-los da melhor forma possível.
- Disponibilidade para viagens.

Experiência Profissional

Vendedor

Panco - Volta Redonda, RJ

Novembro de 2021 a Data Atual

Atender carteira de clientes, cadastrar novos clientes, negociação e posicionamento de produtos novos, negociação de espaço dentro da loja, sugestão de pedido, efetuar trocas de produtos vencidos, gestão de variáveis, gestão de tempo de cada visita, visita presencial de aproximadamente 40 clientes por dia, acompanhar o desempenho do promotor de vendas, orientando, no que for preciso, com o foco no aumento de vendas, de cada produto, procurando posicionar os produtos em locais estratégicos de venda.

Motorista Executivo

Cooperauto Ltda - Volta Redonda, RJ

Janeiro de 2020 a Outubro de 2021

Levar passageiros de empresas cadastradas pela cooperativa, para reuniões em todo estado brasileiro.

Vendedor

Grupo Petrópolis - Petrópolis, RJ

Dezembro de 2016 a Dezembro de 2019

Vendedor, atendimento a carteira de clientes, ou porta porta, negociação com empresas, planejamento diário de vendas, gestão de variáveis, meta diária a ser cumprida, pós vendas, merchandising, acompanhar entregas até o cliente final, levar ideias para o cliente alavancar suas vendas, etc.

Autônomo

RREPRESENTANTE COMERCIAL ITAM
2014 a 2016

Assessor Comercial

NEXTEL TELECOMUNICAÇÕES
2009 a 2014

Consultor de negócios

UNIMED/VR - Volta Redonda, RJ
2005 a 2008

Vendedor

ConmeCCONMEDH SAÚDE
2003 a 2005

Vendedor Autônomo

Dist
1998 a 1998

DESCRIÇÃO DAS ATIVIDADES EXERCIDAS:

Visitas periódicas e cadastro atualizado de clientes, envio pedidos conforme procedimento e prazos definidos pela empresa, conhecer os procedimentos de crédito, expedição e entrega, encontrar e contatar novos clientes em potencial, tratar reclamações e coordenar manutenção e devolução dos produtos com defeitos, fazer recomendações baseado nas necessidades dos clientes, enviar os pedidos de vendas e elaborar relatórios, prever tendências de mercado e desenvolver novas ideias para atrair mais clientes, observar ações da concorrência.

Realizar previsões de vendas, analisar mercado e um realizar planejamento estratégico, estudar o comportamento do consumidor, gerenciar oportunidades, evitar clientes inadimplentes, analisar custos e lucros, administrar o orçamento, negociação.

Escolaridade

Ensino Superior completo - Tecnologia

Universidade Geraldo Di Biase - Volta Redonda, RJ

Habilidades e Competências

- Vendas
- Vendas externas
- Aquisição de clientes
- Suporte de vendas
- Geração de leds
- Vendas internas
- Planejamento de vendas
- Condução de veículos comerciais
- Comunicação

